

黄竹镇多措并举解决柠檬销路难题

■ 薛陶陶

“今年柠檬产量很高，但是没有销路，真是愁死了！”黄竹镇周公村委会主任谢杨敏说道。

据了解，有着“柠檬村”美称的周公村委会，土地肥沃，阳光充足，种植出来的柠檬鲜嫩多汁，广受消费者的欢迎。而且柠

檬价格一直走高，很多农户开始扩大种植规模，截至目前，在黄竹镇柠檬种植面积就达320余亩。但由于今年受到广东、广西两地的市场挤压，导致省外收购商未能前来收购，十几万斤柠檬没有销路，成了农户手中的滞销品。

“前两年，柠檬销路特别好，能卖到六七块钱一斤，很多农户开始种植柠檬，但是今年的柠檬价格突然大跌，市场的销路没打开，也没有收购商过来收购，眼看着柠檬就要烂在手里，农民一年的心血就都要白费了。”谢杨敏介绍道。

在了解柠檬的滞销情况后，黄竹镇立即成立专项调查组，采取多项举措，着力解决柠檬销路难题。一方面是通过线上电子商务“邮乐网”以及“黄竹富硒农庄”淘宝网店及时发布柠檬销售讯息，为农户销售柠檬开拓市场；另一方面通过线下活动，积

极引导外地收购商前来进行收购柠檬；同时，利用十一黄金周的契机，加大宣传力度，吸引游客们前来柠檬采摘游，进一步拓宽销售渠道，增加柠檬的销售量。据了解，通过多措并举拓宽销售渠道后，目前柠檬销售已接近尾声。



“禁毒”小琼剧走进乡村

定安村民在欣赏琼剧中增长禁毒知识

■ 黄荣海

10月10日晚，定安县龙河镇天池村文体广场上灯火辉煌，热闹非凡，全村老少齐聚于此，观看一场别开生面的琼剧文艺演出。

与以往不同，当天的琼剧演出的主题是禁毒，表演节目的演员是龙河镇青少年才艺辅导中心的学员和龙河镇琼剧同乐会的琼剧爱好者。

晚上8时左右，晚会的流动舞台早已布置好，许多老人小孩吃过晚饭后，便早早拿着自备的小凳子来到演出现场，坐等演出的开始。

当晚演出的琼剧剧目《回头路

宽》由演员们自编自导，该剧讲述的是吸毒青年冯坏染上毒品后家财荡尽，父亲年近七十，但稍有不从就受他拳脚欺凌，妻子则天天以泪洗面，女儿也父亲吸毒受到同学排挤而无心上学，可谓“父气妻啼女儿号寒”。后来，在镇关工委和村委会的帮助下，冯坏养承包山岭种柑桔，接管水塘养鱼虾，不仅成为农村致富能手，还被邀请参加帮教会，向戒毒人员介绍成功戒毒的经验和体会的故事。又可谓“昔日失足涉毒源，今日回头路更宽。做人意志要坚强，就如水

能滴石穿”。

演员们朴实无华的表演，情真意切，引起了在场观众的强烈共鸣。“毒品真是害人的东西，一定不能去碰！”观看演出的村民纷纷感慨。

“琼剧在定安，家家爱唱、人人爱听，所以我们决定通过琼剧这种通俗易懂的方式宣传毒品的危害，这种形式在以前是没有过的。”龙河镇关工委常务副主任邓学贤表示，既能听到琼剧，还能受到教育，这种形式非常好，寓教于乐，动员村民以实际行动助力新农村建设。

无毒青春 健康生活

定安开展禁毒知识进校园宣讲活动

■ 黄荣海

10月9日上午，定安县定城镇中心学校举行了以“无毒青春、健康生活”为主题的禁毒知识进校园活动，将识毒、拒毒、防毒的意识牢牢撒播到青少年的心里，打牢青少年自觉珍爱生命、远离毒品的思想根基。

讲课过程中，省高校禁毒教育宣讲团的老师通过大量典型案例、视频、图片，向在场的师生们讲解了什么是毒品，毒品的种类，以及毒品的危害和防范新型毒品的有关知识，介

绍了吸毒对个人、家庭、社会所带来的危害，引导学生远离毒品，自觉抵制毒品诱惑，积极参与禁毒斗争。内容丰富，形式新颖，让现场学生深受教育。

此次活动，不仅使广大师生从思想上、心理上、行为上筑牢禁毒预防教育的三道防线，同时，强化了学校作为毒品预防教育的主阵地作用，为促进青少年健康成长创造良好的社会环境。“在今后的学习生活中，一定会

把握好人生的方向，拒绝和远离毒品。”宣讲结束后，同学们纷纷表示。

据悉，由于青少年正处于生理、心理发育时期，好奇心强，辨别是非能力弱，容易受到诱惑走上歧途，面对这一现状，定安县教育局邀请省高校禁毒教育宣讲团专家、讲师，自9月20日起，深入全县各中学、中心学校开展禁毒知识进校园活动。此活动将一直持续到10月21日，共宣讲30余次。

10月11日晚，定城镇敬老院里掌声阵阵，充满了欢歌笑语，县图书馆开展的“关爱夕阳红，文化走进敬老院”活动来到这里，为老人们送去一台丰富的精神文化大餐。

晚饭刚过，县图书馆工作人员就携带音响设备和影碟，来到位于仙沟的定城镇敬老院，拉起横幅、弄好投影仪、装上音响。转眼间，一些老人已经蹒跚而至，不一会儿，全院的老人都已经满带笑意地围坐在了台前，笑呵呵地交谈着。

7时许，演出正式开始。此次为老人送上的是由县琼剧团自行编写的现代道德教育琼剧《父爱如山》。该剧描述一残疾老汉含辛茹苦地养育着一对姐弟，儿子丁阳却嫌父亲瘸腿且低微，同学的嘲笑和诬陷更让他觉得都因父亲才使他颜面丢尽。为发泄不满，丁阳对父亲极尽谩骂和侮辱，姐姐责备他，他竟愤恨地冲出家门，不幸被飞驰而来的汽车撞上，面对生命垂危的儿子，父亲跪地哀求医生救他儿子，在医生的全力抢救和父亲的精心照料下，儿子终复健康。在父爱的感召下，悔恨的丁阳发自肺腑地喊出了一声“爸”……

当晚，表演之余，工作人员还为老人们送上了饱含关怀的小吃。老人们吃着小吃，看着喜爱的地方戏曲，度过了一个愉快、祥和的夜晚。

据介绍，“关爱夕阳红，文化走进敬老院”活动近期将先后走进定安10个镇，主要采取送戏下乡的方式，精选挑选一些群众喜闻乐见的戏曲、影片、琼剧等到敬老院放映，组织老人观看，同时和他们促膝谈心，并给他们送去慰问品，在丰富和充实老人业余文化生活的同时，也让老人感受到社会大家庭对他们的关心和关爱。

送戏敬老院 情暖夕阳红

■ 黄荣海

定安黑猪「拱」开脱贫门路

(上接一版)平时在合作社打工，也能有一笔工资收入。

目前，已经加入南华养殖专业合作社饲养定安黑猪的农户有25户，其中就有15户贫困户。合作社出资为农户选购猪苗，由技术人员指导农户按标准进行喂养，8个月后，黑猪就能出栏了，而一头猪500元的利润也能带动更多贫困户脱贫走上致富路。

8年来，南华养殖专业合作社陆续带动周边乡村的530户贫困户脱贫，“仅在白堆村，贫困发生率就降到了5.28%，现在村里的贫困户只剩下32户。”定安县新竹镇镇长薛根贵说。

创品牌
定安黑猪跻身高端市场

2015年年底，在深圳举办的一场年会上，关于定安黑猪的考察拉

开帷幕。在沃尔玛超市销售的6种黑猪肉被进行了匿名处理并烹制成熟食，由全国400多家沃尔玛超市的店长逐一品尝并打分，排名出来后，参与测试的定安黑猪脱颖而出，获得最高分。

此时，距离定安黑猪进驻广东市场仅过去8个月。从一开始的无人问津，到日销售近2万斤，定安黑猪成功树立了品牌。

此前的2015年4月，南华养殖专业合作社与深圳联众公司合作打入深圳市场。第一个月，南华养殖专业合作社每天往深圳运送十几头定安黑猪，可高运费、低销量及路途的损耗，让李南华亏损了50多万元。为了扭转局势，超市里的定安黑猪专柜搞起促销活动，此后，定安黑猪获得了外企白领的青睐。到了第二个月，定安黑猪销量提升，李南华的亏损降至10余万

元，到第三个月，收入持平，第四个月，李南华开始赚钱了。

现在，南华养殖专业合作社是定安唯一向省外销售定安黑猪的企业，每天运送定安黑猪130多头。定安黑猪在广州进行屠宰切割之后，一上市就被抢售一空，仅是定安黑猪排骨的售价就高达47元/斤，比经营广东市场多年的土猪一号每斤还要贵2元多。

重品质
专业养殖“移栽”9个乡镇

“定安黑猪的走俏靠的是品质。”定安县人大常委会副主任、畜牧局局长莫廉说，定安黑猪的饲料多以番薯、地瓜叶、稻谷等农副产品作为主，肉质含水量少，粗蛋白含量高是它的特色。定安县政府曾组织对定安黑猪做过测试，发现定安黑猪骨头中的微量元素远高于

其他猪种。

如今，南华养殖专业合作社的黑猪生意越做越大，日出栏量130头已远远不能满足市场的需求。“按照目前市场的反馈，每天需要至少200头黑猪。”贫困户李邦培在合作社打工，目前定安黑猪的发展形势十分喜人，在市场倒逼合作社加快出栏量的情况下，李南华依旧坚守住黑猪的品质，他说：“我也可以从农户那里收购黑猪去卖，但农户们提供的黑猪良莠不齐，会降低市场品质。”开辟市场所经历的艰辛和阵痛还历历在目，坚守品质、不盲目扩张才是长远之计。

未来，南华养殖专业合作社的“合作社+农户”养殖黑猪模式将在定安县其他9个乡镇复制，做到一个镇就有一个定安黑猪专业养殖专业合作社，将扶贫道路由点到面全面铺开。