

定安琼剧迷的戏人生

■ 吴采净

他说,对琼剧是一“听”钟情,一钟情便是几十年;他说,爱就要用心,爱唱戏就需要用心去坚持;他说,不要计较唱戏的技巧,只要放入爱,就是一出好戏。

他叫孙春福,定安县乡土文化研究会副会长,一个扎根定安琼剧基层的普通人,一个把琼剧深深融入生命的平凡人。

在他几十年的岁月里,他始终用热情坚守着自己对琼剧的爱,用真情演绎着自己的琼剧人生,用激情建造着广阔的琼剧舞台。

一“听”钟情几十年

定安自古以来就被称为“琼剧之乡”,定安琼剧的扬名,不仅仅是因为定安有着悠久的琼剧历史,更是因为定安有着一批批在琼剧舞台上挥洒着热情与激情的琼剧人。孙春福便是其中的一个。

孙春福说,第一次听到琼剧,是在回家必经的小巷子里,老人们摇着竹扇,喝着香茗,哼着一种极为好听的古调,于是着迷般地站在一旁,听着古调不肯走,后来,才知道这种古调便是琼剧。

从此,孙春福便不可收拾地“爱”上琼剧,每天最期待的事,就是到巷子里听戏,常常也因为听得太入迷而忘

记回家,被前来寻找的父母揪着耳朵厉声禁止再发生同样事件。

即便是后来参军了,孙春福仍旧坚持自己对琼剧的热爱,16年的部队生涯中,他参加了文艺宣传队,并多次参加部队的演出。在1968年部队庆“八一”的演出上,他更是突发奇想地用普通话配着琼剧音调,自编自演了一场“普通话琼剧”,博得了阵阵掌声。

“那时候对琼剧,简直就是一种说不出的感觉,就像是那种初恋中的小情人一般,恨不得每时每刻都能见到。”孙春福回忆说。

爱唱戏就需要用心坚持

退伍转业后,孙春福对琼剧热情不减,随时随地都喜欢唱上一两句,他说最喜欢唱《张文秀偷包袱》,因为词通俗易懂,曲调朗朗上口。

孙春福不仅爱唱,也爱编、爱演,这几年,孙春福自编的词谱已经积有厚厚一大叠,并且多次被刊登在主流媒体上。2006年,在首届海南“呀啫啫”琼剧比赛上,他自编自演了《赞定安》一路闯进了前50。

孙春福说:“当时参加这个比赛就是想让更多的人了解定安琼剧,并通过定安琼

剧了解定安。”说着说着,他即兴给记者唱了一段《赞定安》,“党的政策放光芒,定安面貌大改观,农业建设大连冠,科学种田美名扬……”。

2010年,在定安县文体局组织下,孙春福带队参加“呀啫啫”少年组琼剧比赛,并捧回一、二、三等奖。

孙春福爱唱戏,所以琼剧深深融进了他的生活中。“老爸每天早上起来都要清唱,比闹钟都准时,现在每天晚上也都去各个社区练唱,风雨不改。”孙春福的大儿子这样告诉记者。

退休后,孙春福每天晚上或是去定城镇中南街社区,或是去山椒社区等与好朋友们一同“戏”上几曲,甚至在遇到雨天不能露天练唱时,邀约上几个琼剧迷一同到KTV内过过“琼剧瘾”。

只要有爱就能唱出好戏

“定安是琼剧之乡,这绝对不仅仅只是名号而已,只要你进入定城,每天都有戏看。”孙春福说。

据孙春福介绍,定城镇目前就有四个群众自组的琼剧演唱队,分别为:南江演唱队、山椒演唱队、沿江演唱队和山椒街演唱队。每天晚上9点到11点,都有一个演唱队



在社区内“开唱”,有时兴致来了,甚至会唱到12点。

近几年,孙春福多次自筹资金,组织四个演唱队在沿江公园举办大型琼剧文艺晚会,丰富市民生活。

不要计较唱戏的技巧,只要放入爱,就是一出好戏。

孙春福说演唱队的很多人唱功并不是特别出色,但是他们对琼剧有爱,所以唱出的都是好戏,而唱琼剧也能够让他们把烦恼都抛开,身心都得到锻炼。

孙春福一直爱着琼剧,也一直在思索该如何更好地将其传承和发扬光大。他说要把琼剧列入各中小学音乐课上,每节课抽出十几分钟的时间学唱琼剧,以达到培养兴趣、促进琼剧发展的效果。如今,在孙春福的培养下,四岁的小孙子唱起琼剧来已经有模有样。

孙春福的琼剧人生,没有傲人的获奖成绩,没有出色的国外演出经历,他有的,是热情与激情,是对琼剧真诚的爱与坚持。

借力政府美食平台 定安特色腊肉 打入海口超市

■ 王议霄

24日下午,定安晶华实业有限公司总经理周振明在工厂忙着指挥工人已包装好的腊肉、腊肠进行装箱封口,运往海口各大超市,现场一片忙碌的情景。

看见记者到来,他乐呵呵地介绍,借助定安第二届端午文化美食节平台,纯定安黑猪肉打造的“晶琪”牌腊肉,一“战”成名,以绿色食品著称的腊肉、腊肠陆续进入定安各大农贸市场进行销售。今年7月份,分别与海口三家超市达成合作意向,成功打入海口超市市场,逢销量高峰期,“晶琪”牌腊肉、腊肠月销量可达500斤,其中海口一家罗牛山放心超市更是销量火旺,高峰期月销近200斤。

“腊肉好也怕巷子深,虽然定安的黑猪肉质鲜嫩,制作出来的腊肠、腊肉味道可口,但是将独具定安风味的腊肉、腊肠向各大超市推广时,还是会碰到各种各样的麻烦。”当问及推向市场反响良好是否存在难题时,周振明面露困惑神情说。

据了解,目前各大超市销售的的腊肉、腊肠均来自广州、湖南、湖北等地,口味多以甜、咸居多,而前来购买者90%以上是因为口碑吸引购买,因此,对于独具定安风味的腊肉、腊肠而言既是挑战又是契机。

提到定安腊肉率先入“驻”海口超市,周振明表示,定安举办端午美食文化节后,定安黑猪肉有了展现的平台,肉质口感香甜受到了大家的喜爱,目前正在把定安腊肉推向市场,让更多的人能尝到独具定安风味的腊肉、腊肠,预计在十月腊肉将会进入定安的各大超市。

定安举办 16 期割胶技术培训班 惠及 2200 多名胶农

■ 吴采净



割胶技术培训惠及千万胶农。

县科技局提供

9月27日,记者从定安县科技局获悉,为提高了定安县广大胶农对新技术、新成果的运用能力,今年以来,共举办了16期“橡胶高产栽培和割胶技术培训”,为全县2200多名胶农提供了与国内橡胶研究顶级专家交流的平台。

定安县全县橡胶种植面积16多万亩,随着橡胶产品价格的不断提高,近几年每年仍以1万左右亩的速度不断增长。举办割胶技术培训,不仅提高了胶农割胶技术,也丰富了胶农专业知识,更好地促进了定安县橡胶

生产的快速发展,

定安县科技局科技普及股股长陈天钦介绍,定安县目前橡胶的收割现状是每株胶树每年收割120刀左右,年收益在80-100元/株,收割年限10-15年。而通过新技术的培训,每株胶树每年只收割75刀左右,年收益在120-150元/株,而且收割年限30年以上,效益差别相当大。

“这些培训对我们太有用啦,培训的内容有实用性和针对性,非常及时,回去后我们就把学到的技术应用到橡胶生

产上,通过培训班我们对橡胶的管理就更有信心了。”21日在雷鸣镇山地村委会举办的割胶技术培训班上,一名胶农颇有感触地说。

据了解,今年的割胶培训班准邀请了中科院橡胶研究所高宏华博士、黄月球教授以及董伟彦、张江海、王甲芳等高级割胶指导员授课,针对定安县的橡胶生产现状,重点介绍了橡胶新品种,以及橡胶树速生丰产栽培技术、橡胶树科学施肥、橡胶树病虫害及自然灾害防治、如何磨胶刀及割胶技术规范等。

定安黄竹农民的养鸡致富经 林下养鸡奔“钱途”

■ 程守满

家住定安县黄竹镇白塘村委会第三生产队的何声范,早年靠种植菠萝蜜、荔枝、胡椒、芦荟等农产品发家致富。尝到致富甜头的他,眼光开始向能带来高效益产业转移。

从2009年开始,何声范开始了他的养鸡事业,在短短的两年时间里,他的养殖规模已经扩大到两万多只,养殖基地5处,年收入逾百万元。他成了远近闻名的养鸡大户。

“生意人是靠头脑赚钱,咱农民天天扛着锄头种地是赚不了几个钱的。农民要想赚钱,就得种植或者养殖一些高效益的农产品。这几年,我认真地看报纸,看政府宣传,想寻找更多的发家门路。”何声范朴实的话语种充满着新时代农民的智慧。

随着海南国际旅游岛建设的逐步升温,带动各项社会经济得到前所未有的发展。其中,农业的林下经济正悄然的成为海南农村人发家致富的新途径。经过多方学习和了解,何声范了解到,当前市场上文昌鸡的价格走俏,如果能掌握文昌鸡养殖技术,凭借着黄竹肥沃的土壤及宽阔的土地面积,一定能够有所收获。说干就干,2009年,何声范开始了文昌鸡的养殖事业,如今的他,家庭养殖规模已经达到20000多只,收入可观。

“我们黄竹的土壤条件非常好,非常适合养殖。”他边带记者参观他的养殖场,边和记者聊

起来,“我养的文昌鸡,大都以槟榔、菠萝蜜树下的虫子和沙子为食,而且天天在这野外跑,比起那些用饲料圈养的文昌鸡,我养的文昌鸡肉质鲜美爽口,很多酒店都是专门到我的养殖基地来订货。前来预订的顾客很多,他们来自三亚、陵水、琼海、白沙等地。”

何声范指着正在菠萝树林下觅食的红毛鸡告诉记者,这种文昌鸡他养了2500只左右,在林下吃虫子和沙子,身体长得特别快,大概115天就可以出栏,现在的市场价格是11到15元一斤,每只鸡约有三斤以上的重量,市场缺口很大,基本处在供不应求状态,这样下来,一年的收益是很可观的。

何声范还带着记者继续参观他的中鸡养殖场。“这些中鸡是小鸡孵化出来后,在林下养殖35天到40天,然后卖给鸡贩子。中鸡现在的市场价格是8到12元,每只鸡约净赚3元,每个月大约要卖出15000只左右。”何声范笑着对记者说。

据了解,何声范的养鸡点共设有5处,每处养的鸡的种类也不同,分别有母鸡、阉鸡、中鸡等几个种类,总共约有20000多只。同时,他还养猪130多头,加上种植的菠萝蜜、荔枝等收入,一年的收入高达100多万元。

如今的他,正计划着扩大养殖规模,还购置了一辆小轿车,幸福的日子是越过越红火了。