

小菊花传递致富正能量

■ 李召君

大底春菊，“白雪皑皑”，芬芳四溢，沁人心脾。又到白菊采摘时，数十名花农在漫无边际的菊花地里正忙着喜采白菊，嘴角边、眉眼间尽是丰收的喜悦。

“一亩地能纯收1万多元，咱这几年就是靠菊花发财致富的。”3月14日，在定城镇大底村花卉生产基地，饱受丰收喜悦的花农黄宝杰沐浴在阳光下开心地笑了。

菊花传递致富正能量

“你看，10公分、20公分...90公分，这种白菊花叫‘神马菊花’，高90公分，花围有5公分左右，只需要把菊梗切割到大约75公分，便可以出口韩国了。”家住大底村的黄宝杰从采摘好的白菊花堆中抽出一枝，用手比了比，幽默地对记者说：“别小看它，它传递的正能量足以使我们发财致富。”

大底村是定城镇城郊村，距离定城大约只有2公里，村里的村民一般靠种植水稻、冬季瓜菜维生，村民年收入不超过3000元。相对于现代经济的发展速度，收入偏低。

“花朵很娇嫩，受一点外力就会有损伤，包装和采摘都要很细致。”黄宝杰从2009年就来到这里打工，是花卉基地“资格最老”的花农，常常把经验传授给新来的花农。“来这里工作，离家近，在家就可以打工了，既能挣钱又能照顾到家里。”他说。除了为花卉基地打工，黄宝杰还把自家的一亩多的土地租给了基地，每年可以固定收入一笔租金。

据定城镇大底村花卉专业合作社带头人黄宝杰介绍，合作社于2009年成立，同年与绿苑农业发展有限公司联合建立了花卉基地，基地占地70余亩，主要种植白菊，年产量约200多万株，主要

出口日本和韩国。基地的建立和花卉的远销，不仅有效提高了大底村附近村民的土地收益，还解决了大底村许多村民的就业问题，成为大底村村民增收致富的主要渠道。

目前大底村有118名农民加入合作社，参与种植神马白菊花，今年种植面积达到70余亩。一枝神马白菊花出口日本的价格为3.5元至4元人民币，出口韩国的价格则为0.8元至1.2元人民币，一亩地生产标准菊花约3.3万枝，每亩至少有近一万元的利润。

“以一年出口160万枝计算，生产总值最高可实现500万元，直接参与生产活动的农民人均月收入最多将达到2300元。”黄宝杰说，出租土地的农民，一亩地的租金是每半年1000元。

创立新模式，破解技术销售难题

“这里很多菊花全是我亲手培植的。自从来这里工作，我不仅每月挣到2000多元的工资，而且还学到了如何栽培花卉的技术，以后致富的路子越来越宽。”黄宝杰一边用手轻轻地摸着菊花，一边讲述在花卉基地打工的收获。

据绿苑农业发展有限公司总经理李聪介绍，为了提高菊花的品质，基地的菊花花种不仅是从云南买进的强势花种，还专门派了技术指导员驻守村里，菊花种植在技术上有充分的保障。为保证菊花枝干笔直，从幼苗时期，就得为其罩上尼龙绳编织的网，将菊苗控制在网格内，不能倒伏也不能弯曲，花苗长高了，网格也得顺势往上抬。除此之外，一些要求一株只能有一个头的菊花品种，等花苗长到四五十厘米时还要每天抹芽，将多余的芽头去除。



正值菊花产值时节，花农手捧鲜花期望卖出好价钱。叶彦彤 摄

“从种子提供、种植指导、技术服务，到生产销售，所有花农养花过程中可能遇到的问题都由公司一并安排处理，可谓一条龙服务，此举大大提高了农民种植菊花的积极性。”正在忙着采摘菊花的花民覃晓一边劳作一边告诉记者。

“推进农业产业化，根本目的是促进农民增收致富。通过采取公司+基地+农户的模式，将原本分散经营的村民组织起来，把生产同类产品的相关环节链接起来，形成规模效应，有效解决了生产与市场对接问题。”李聪说，他告诉记者，形成一个产业，发端靠企业，做大靠农户，要把花卉基地做大做强，做出亮点和特色，关键要靠农户的积极参与。

“对于新鲜的事物，农户会有顾虑，如今公司为他们解决了技术和销售的问题，我相信，将会吸引更多农户参与种植。”李聪说。

发展花卉产业，让农民增收

近年来，定安县大力发展花

卉苗木产业，并将万亩花卉苗木生产基地建设列为定安县调整农业产业结构、促进农业经济发展、农民增收的重要项目之一。使得一大批像黄宝杰一样的农民，通过就近打工、土地出租、自投资入股、自主创业等各种方式，走上了一条花卉铺就的致富新路。

“花卉产业的不断发展壮大，最开心的要属当地的老百姓。”定安县林业局局长曾繁中说。

“在神马菊花种植基地项目中，大底村的农民可以投资入股，政府投入145万元用于建设棚架设施、购买种苗等。”黄宝杰说，根据合同，参股后，农民每年最少都有1万元的红利。而政府的145万元投入带来的收益将全部由农民享有。

黄宝杰不仅自己投资4万元入股，还将自家的2亩出租，他说，出租土地入股村民都打着“时间差”，菊花11月份开始种，三月份基本收完，4月份开始种植水稻、冬季瓜菜，同一块土地上可以获得四种收益。

黄宝杰给记者算了一笔经济

账：出租土地入股村民光种植菊花，一亩地至少有一万元的收入，再加上种植水稻、冬季瓜菜所得收入、出租土地所得的固定租金和每月的工资，那么算起来就有四项收入，一年下来个人的收入至少有两万元。

在政府投入的145万元中，100万元是万亩花卉基地项目资金，25万元是合作社扶持资金，县政府又配套了20万元作为现代农业发展资金。“希望能够通过公司牵头、专项资金帮助、农民以土地出租、自投资入股的方式，整合形成农村新的合作组织，推动农村经济发展。”曾繁中说。

夜幕降临，为了保证菊花的光照时间，70多亩的大底村菊花基地上燃起了一盏盏的白炽灯，放眼望去，这里成了灯的海洋，非常壮观。根据规划，明年大底村花卉专业合作社还将继续加大种植规模，努力寻找更多的销售渠道，打开更大的花卉市场，让更多的种植户富起来。黄宝杰情不自禁的感慨到，大底村的明天也会“幸福得像花儿一样！”。

菠萝地里走出的致富带头人

访龙门镇菠萝种植户陈德雄

■ 叶松

从2008年至今，6个春秋，寒暑易节，他用自己过人的眼光和辛勤的汗水在龙门镇红卫农场这片肥沃的富硒土地上，用菠萝谱写了一曲华美乐章，把创业致富的梦想变为了现实。他就是定安县龙门镇的菠萝种植大户陈德雄。

“之前一段时间内地之前的天气太冷，我们的菠萝运上去之后很少有人出门购买，所以前段时间价格一直很低，也积压了很多菠萝，不过现在气温回升了，价格也回升了许多，今年应该又是一个丰收年啊。”站在定安县龙门镇红卫农场的菠萝园边上，望着那一望无际的菠萝地，陈德雄微笑着对记者说。

今年陈德雄家的菠萝种植面积已经达到200多亩，用“一望无际”来形容这个种植园也不为过。他说道：“有时候站在菠萝园边的土坡上，看着满园生长旺盛、密密麻麻的菠萝果子，想到如今菠萝的价格不断高涨，看着看着都会不自觉的笑起来。”

据陈德雄介绍，在没种植菠萝之前他曾是家务农，2008年初他发现其他人种植菠萝收益

不错，正好村里有一块200亩的土地可以承包，于是他果断筹集资金投入到了菠萝种植中来，现在他已经后来居上，成为了这个行业里面的佼佼者。

在他们家这200余亩的菠萝园里种植了本地菠萝140亩和台湾农金钻17号菠萝60余亩，本地品种的菠萝亩产量6000斤左右，而台农17号亩产高达一万斤。说到台农17号品种的时候，他骄傲的说：“我们家是目前全县唯一一家种植这个菠萝品种的。”当记者问及年收入时，他笑着给记者算了一笔账，目前本地品种价格为1.1元一斤，台农17号品种价格约为2元一斤，虽然菠萝得18个月才能收获一次，但一季收获的收入下来也差不多高达200万元，除去每亩约5000元的成本，确实是大丰收啊。

现在陈德雄的事业已逐渐步

入正轨，雇了18个工人长期为他耕种，到收获季节再请上二三十个短期工来采摘。虽然已经不用每天背朝黄土面朝天，但他每天大部分时间还是会放在这大片的果园里。回想起种植初期的艰辛，他说道：“2008年春天开始种植的时候，因为春天万物竞相生长的季节，地里的杂草也长得非常疯狂，每天天没亮就要赶去菠萝地里拔草，硬是在很短的时间里清除了地里所有的杂草。”

“每次下大雨的时候我都会担心得睡不着，因为下雨对菠萝的结果影响特别大，低温、阳光少、雨水多的话菠萝会成熟得快，如果连续下雨的话，通常会有大片的烂在地里来不及采摘。去年也是因为雨水多，经历了一段很低的低潮期，不过还好撑过来了。搞种植这个行业的，特别希望风调雨顺啊。”当记者问及种植菠萝最担心什么时，陈德雄

心有余悸的说。

现在，他通过学习还掌握了菠萝反季节种植技术，把200多亩菠萝错开种植、分批催熟，这样既能保证每个时期都有菠萝鲜果上市，还能降低菠萝价格波动的风险。到目前为止，陈德雄的菠萝远销到了东北三省以及江浙一带等10多个省市，今年收获的这200亩菠萝鲜果也已经全部预定出去，就在记者采访的短短一个小时里，已经看到装满菠萝的三辆货车从果园驶出。

记者从县相关部门了解到，近年来定安积极利用地区产业优势，因地制宜，根据每年不同的气候因素，引导农民种植时间短，收益快的菠萝，做大做强定安农业，为农民增收增收打下了良好的基础，今年定安县菠萝种植面积达7000多亩，目前收获已进入尾声。

菠萝种植走上正轨之后，陈

德雄于2011年成立了三雄农牧有限公司，公司主要以农业为主，承包了约800亩土地种植了菠萝200亩、菠萝蜜190亩、莲雾30亩、槟榔200亩、橡胶200亩，同时成立了养猪专业合作社，免费提供猪仔、饲料给周边80余户农民饲养，收获时只回收成本，带动他们共同致富。

当记者问及是如何取得如此骄人的成绩的时候，不善言辞的陈德雄道出了自己的致富法宝。这些年来，他一直以果园为家，付出了自己辛勤汗水，舍得投入，科学种植，同时也得利于政府惠农政策的扶持。他说：“我一直相信，只要利用好科学技术，在政府惠农政策的扶持下，依靠自己的辛勤劳动和经验智慧，敢闯敢干，一定能闯出一片致富的天地。”

采访快结束时，陈德雄说，我们龙门这边的土壤，均是经过专业部门鉴定过的富硒土壤，在这富硒土地上种植出来的菠萝富含硒元素，相对于其他地方的菠萝更有竞争力，下一步他打算进行专利注册，打造出属于定安自己的菠萝品牌。